

PERSÖNLICHE  
WEITERENTWICKLUNG

KNOW-HOW

KOMPETENZMODELL

INNOVATIVE PROJEKTE



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir im Zuge unserer Expansion für unser Büro in Baden-Baden (nach Einarbeitung auch im gestellten Homeoffice) zur unbefristeten Festanstellung:

## Vertriebsassistent:in / Sales Assistant (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortlich übernehmen Sie allgemeine Assistenzaufgaben
- Die Administration des Vertriebs-Backoffice koordinieren Sie selbstständig
- Konsequenz setzen Sie die Vertriebsprozesse um und übernehmen verantwortungsbewusst das Controlling
- Sie tragen ebenso zur Optimierung der internen Vertriebsprozesse bei und betreuen diese
- Sie erfassen Probleme schnell und sind somit maßgeblich am Aufbau eines FAQ beteiligt
- Kreativ bearbeiten Sie die Online-Kanäle und halten diese aktuell
- Erfolgreich recherchieren Sie potentielle Partner, bauen die Firmendatenbank auf und erweitern diese nachhaltig
- Bei der Korrespondenz mit Kunden und Partnern pflegen Sie einen stets sympathischen und professionellen Umgang
- Sie koordinieren alle Termine umsichtig und haben alles stets im Blick

### Wir erwarten von Ihnen:

- Sie können eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation vorweisen
- Wir freuen uns, wenn Sie bereits erste Marketingkenntnisse (z.B. Network Marketing) mitbringen
- Wir verlassen uns auf Ihr gutes technisches Verständnis für den Umgang mit Online-Medien und einen sicheren Umgang mit dem PC und mit MS-Office
- Wir haben Spaß an der Kommunikation mit Kollegen, Kunden und Partnern, ebenso wünschen wir uns das von Ihnen
- Wir schätzen Ihre positive Grundeinstellung, Ihr freundliches, aufgeschlossenes und serviceorientiertes Auftreten und Ihre verhandlungssicheren Deutsch- und Englischkenntnisse

### Über uns:

Die SPS ist ein bundesweit tätiges IT-Dienstleistungsunternehmen. Wir begleiten und verantworten zukunftsweisende Projekte bei unseren Kunden, die zum Top-Segment der deutschen und internationalen Wirtschaft gehören. Unsere Kunden schätzen uns als kompetenten und zuverlässigen Partner bei der Beratung, Konzeption, Entwicklung und Einführung von modernen Informations- und Kommunikationssystemen.

### Wir bieten Ihnen:

Eine interessante Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung und hervorragenden Entwicklungsmöglichkeiten. Wir garantieren Ihnen eine Unternehmenskultur mit viel Freiheit, Individualität und offener Kommunikation über alle Ebenen. Wir sind ein über viele Jahre solides, innovatives und expandierendes Unternehmen. Nutzen Sie dies für Ihre berufliche Entwicklung und ergreifen Sie diese Chance, denn bei uns kommen Ihr Engagement und Ihre Leistungen voll zur Geltung!

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Post oder E-Mail zu. Für Vorabinformationen steht Ihnen unser Herr Ulrich Wenzel gerne zur Verfügung.